

## QUESTIONNAIRE D'ENQUETE ADRESSE AUX MARAICHERS. N° .....

### I. Identification de l'exploitant

- 1.1. Nom de l'enquêté : ..... Age : ..... Sexe : 1. M ; 2. F  
 1.2. Périmètre maraîcher : .....  
 1.3. Date d'enquête : .....  
 1.4. Etat civil : a) Marié b) Célibataire c) Veuf (ve) d) Séparé d) Divorcé  
 1.5. Niveau d'instruction : a) Analphabète b) Primaire c) Secondaire d) Diplômé d) Universitaire  
 1.6. L'exploitant est-il chef du ménage ? a) Oui b) Non  
 1.7. Quelle est la taille de ménage de l'exploitant : .....  
 1.8. Participez-vous financièrement aux dépenses mensuelles du ménage dont vous faites partie ?  
 a) Oui b) Non  
 1.9. Si oui, jusqu'à quel niveau ? a) 100% b) 75% c) 50% d) 25%  
 1.10. Quelle est la place du maraîchage dans vos activités ? a) Principale b) Secondaire  
 1.11. Si le maraîchage est votre activité secondaire quelle est votre activité principale ?  
 .....  
 1.12. Si le maraîchage est votre activité principale avez-vous des activités secondaires ? a) Oui b) Non  
 1.13. Si oui, lesquelles ? .....

### II. Structure de l'exploitation et degré de spécialisation de l'exploitant

- 2.1. Combien d'années au total vous avez dans l'agriculture ? .....  
 2.2. Combien d'années vous avez dans le maraîchage ? .....  
 2.3. Combien des champs au total vous avez ? ....., Combien sont réservés au maraîchage ? .....  
 2.4. Faites une description de vos champs ?

N°	Superficie totale	Culture pratiqué	Superficie pour le maraîchage	Mode d'acquisition <sup>1</sup>	Possession titre	Type de sol <sup>2</sup>	Distance par rapport au domicile
1							
2							
3							
4							
5							
6							

- 2.5. Êtes-vous spécialisé dans des cultures maraîchères spécifiques ? a) Oui b) Non  
 2.6. Si oui, les quelles ?  
 a) Tomate b) Aubergine c) chou d) Carotte e) Oignon f) .....  
 2.7. Si non, quelles sont les cultures maraîchères que vous avez l'habitude de pratiquer ?  
 a) Tomate b) Aubergine c) chou d) Carotte e) Oignon f) .....  
 2.8. Pourquoi, n'êtes pas spécialisé dans une culture spécifique ?  
 a) Pour raison de rotation de culture  
 b) Pour raison d'incertitude du marché  
 c) Pour autre raison à spécifier : .....  
 2.9. Quel est le système de culture que vous appliquez ? a) Monoculture b) Association de culture  
 2.10. Faites une description des exploitations maraîchères

<sup>1</sup> Achat, héritage, location, don

<sup>2</sup> Argileux, sablonneux ou sablo-argileux

N°	Superficie totale	Mode d'acquisition <sup>3</sup>	Système maraicher <sup>4</sup>	Culture	Superficie occupé par la culture	Distance par rapport au domicile	Ordre d'importance de la culture <sup>5</sup>
1							
2							
3							
4							

2.11. Quelle culture vous considérez la principale ? .....

2.12. Si votre mode d'acquisition est la location, s'agit-il de :

a) Fermage ..... Montant/saison cultural.....\$ Au près de qui<sup>6</sup>.....

b) Métayage..... Part du propriétaire .....% Au près de qui.....

c) Autre à préciser : .....

2.13. Quel est le type de votre exploitation ? a) Individuelle b) Collective c) familiale d)

Exploitation de forme sociétaire : e) Groupement agricole d'exploitation commun f)

Exploitation agricole à responsabilité limité g) Hôpital h) Église i) Coopérative j) Ecole ou université k) Autres .....

2.14. Est-il facile de trouver un champ pour la culture maraicher ?

- Achat : Oui Non

- Location : Oui Non

2.15. Avez-vous un problème de pression foncière ? a) Oui b) Non

2.16. Qu'es-ce qui motive votre choix pour une culture ?

a) Le prix du marché

b) Le sol est favorable à ces cultures

c) Demande des acheteurs

d) Autre à préciser : .....

2.17. Faites une description du calendrier agricole dans vos exploitations :

Culture	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D

2.18. Faites vous parti d'un groupement des producteurs ? a) Oui b) Non

2.19. Si Oui, le quel ....., Quel est son rôle .....

<sup>3</sup> Achat, héritage, location, don

<sup>4</sup> Système Irrigué, Système de marrais ou système pluvial

<sup>5</sup> L'importance de la culture est en ordre croissant de 1 à 5 en fonction de nombre des cultures par champ.

<sup>6</sup> Particulier, Eglise, hôpital, école, Société

2.20. Si non, pourquoi ? .....

### III. Questions sur les intrants agricoles

3.1. Faites une description des semences que vous utilisez dans vos champs

Champ	Culture	Type de semence <sup>7</sup>	Cycle végétatif	Raison du choix de la variété <sup>8</sup>	Mode d'approvisionnement <sup>9</sup>	Lieu d'approv	Quantité utilisé
1							
2							
3							
4							

3.2. Utilisez-vous les fertilisant ? a) Oui b) Non

3.3. Si non, pourquoi ? .....

3.4. Si oui, quel de fertilisant vous utilisez ? a) Chimique b) Organique

3.5. Si chimique, vous y avez accès facile ? a) Oui b) Non

3.6. Décrivez les engrais que vous utilisez

Champs	Nom de l'engrais	Mode d'approvisionnement	Lieu d'approvisionnement	Quantité utilisé	Qui passe la commande	Caractéristiques du fournisseur
1						
2						
3						
4						

3.7. Utilisez-vous des produits phyto sanitaires ? a) Oui b) Non

3.8. Si non, pourquoi ? .....

3.9. Si oui,

Champs	Nom du produit phyto sanitaire	Mode d'approvisionnement	Lieu d'approvisionnement	Quantité utilisé	Qui passe la commande	Caractéristiques du fournisseur
1						
2						
3						
4						

3.10. Quels sont les matériels que vous utilisez dans les différents processus de production ?

<sup>7</sup> Semence amélioré ou semence ordinaire

<sup>8</sup> Rendement, cycle végétatif, exigence de la demande, exigence cultural, disponibilité, hasard

<sup>9</sup> Achat, Don, Reserve sur la production précédente

Phase de production	Matériel utilisé	Mode d'acquisition	Quantité utilisé	Prix
Préparation du sol				
Formation des plates bandes				
Semis				
Application d'engrais				
Application des produits phyto sanitaires				
Arrosage				
Récolte				

#### IV. Technique culturale et accès à l'eau

4.1. Quel type de technique culturale utilisez-vous ?

- a) Technique de repiquage
- b) Technique de semoir direct

4.2. Si technique de repiquage, la faites-vous : a) à la ligne b) en vrac

4.3. Quel est le moyen par lequel vos champs accèdent à l'eau ?

- a) Périmètre irrigué
- b) Rivière
- c) Marrais
- d) Puits

4.4. Est-ce que toutes vos exploitations maraichères accèdent-t-elle facilement à l'eau ? a) Oui

b) Non

4.5. Si vous utilisez les puits, sont ils : a) Individuel b) Collectif

4.6. Si collectif, comment se fait la gestion de ce puits ? .....

.....

#### V. Question sur la main d'œuvre

5.1. Quel type de main d'œuvre utilisez-vous le plus souvent dans les exploitations ?

- a) Familiale b) Salarié c) le deux conjointement

5.2. Comment se présente la structure de main d'œuvre que vous utilisez dans votre exploitation ?

Phase de production	M.O familiale				M.O Salarié			
	Enfant		Adulte		H	F	Lieu de provenance	Prix unitaire
	H	F	H	F				
Préparation du sol								
Pépinière								
Formation des plates bandes								
Semis								
Application d'engrais								
Application des produits phyto sanitaires								
Arrosage								
Récolte								

5.3. Par rapport à la main d'œuvre utilisée, faites-vous souvent face à quel(s) problème(s) ?

- a) insuffisance des moyens financiers pour les payer b) la main d'œuvre est trop coûteuse
- c) main d'œuvre initialement moins expérimentée par rapport à l'activité d) non-respect des engagements e) Indisponibilité de la main d'œuvre locale e) autres (à préciser):.....

5.4. En moyenne combien d'heures par jours vous consacrez dans votre exploitation ? .....

5.5. Combien des jours par semaine vous travaillez dans votre exploitation ? .....

#### VI. Rendement

N°	Culture	Superficie occupée par la culture	Production en Kg/ Sacs/Panier	Commercialisation en Kg/ Sacs/Panier	Perte encouru en Kg/ Sacs/Panier <sup>10</sup>	Autoconsommation Kg/ Sacs/Panier
1						
2						
3						
4						
5						

6.1. Trouvez-vous votre production satisfaisante ? a) Oui b) Non

6.2. Avez-vous de matériel de stockage et de conservation approprié ?

a) Oui b) Non

6.3. Si, des bons matériels de stockage et de conservation étaient mis à votre disposition.

Augmenterez-vous vos quantités produites ? a) Oui b) Non

6.4. Quelles sont les conséquences directes liées au manque de matériel de conservation ?

a) Les produits périssent et occasionne des pertes

b) Pertes sur le prix de vente, pourvu que le produit soit acheté

c) Nous produisons peu par crainte de perte

6.5. Comment conservez-vous votre production

N°	Produit	Possibilité de stockage/Conservation <sup>11</sup>	Lieu de stockage	Matériel de conservation	Le matériel de conservation vous inflige des pertes <sup>12</sup>
1					
2					
3					
4					
5					

## VII. Structure de coût de production

Variables	Description	Quantité	Coût unitaire \$
Superficie totale du maraîchage	Culture 1	Ha	
	Culture 2	Ha	
	Culture 3	Ha	
	Culture 4	Ha	
Semence	Semences 1. ....		
	Semences 2. ....		
	Semences 3. ....		
	Semences 4. ....		
Engrais	Urée pour cult.1.....		
	Urée pour cult.2.....		
	Urée pour cult.3.....		
	Urée pour cult.4.....		
	NPK pour cult.1.....		
	NPK pour cult.2.....		
NPK pour cult.3.....			

<sup>10</sup> Il s'agit des pertes observées lors de la récolte et de la commercialisation

<sup>11</sup> Oui ou Non

<sup>12</sup> Oui ou Non

	NPK pour cult.4.....		
	DAP pour cult.1.....		
	DAP pour cult.2.....		
	DAP pour cult.3.....		
	DAP pour cult.4.....		
Main d'œuvre	Main d'œuvre Cult1.....		
	Main d'œuvre Cult2.....		
	Main d'œuvre Cult3.....		
	Main d'œuvre Cult4.....		
Emballage/Matériel de stockage	Emballage Cult1.....		
	Emballage Cult2.....		
	Emballage Cult3.....		
	Emballage Cult4.....		
Coût de l'eau			
Equipements	Houe		
	Bêche		
	Arrosoir		
	Râteaux		
	Machette		
	Pulvérisateur		
Taxes			

### VIII. Financement agricole

- 8.1. Avez-vous les moyens nécessaires pour financer vos activités ? a) Oui b) Non  
 8.2. Si non, comment faites vous pour financer vos activités ? .....  
 8.3. Avez-vous accès facile au crédit des institutions de micro finances ? a) Oui b) Non

### IX. Implication des institutions d'appui et de l'Etat

- 9.1. Existe-t-il des institutions qui vous accompagnent dans votre activité ? a) Oui b) Non  
 9.2. Si oui, il s'agit de : a) Institutions publique b) Institutions privées c) Organisation paysanne d) ONG  
 9.3. Quel genre d'accompagnement vous apportent-ils ? a) Formation b) Vulgarisation des nouvelles techniques c) apport d'intrants agricole d) .....  
 9.4. L'Etat intervient-il dans votre activité ? a) Oui b) Non  
 9.5. Si oui, de quelle manière ? .....

### X. Accès au marché

- 10.1. Trouvez-vous facilement les clients pour votre production ? a) Oui b) Non  
 10.2. Si non, comment faites-vous pour les avoir ? .....  
 10.3. Avez-vous des stratégies de fidélisation de votre clientèle ? a) Oui b) Non  
 10.4. Si oui, quelles sont vos stratégies ? .....  
 10.5. Où se fait la vente de votre production ? a) Au champ b) Au marché c) A la maison d) Autre à préciser .....  
 10.6. Qu'es-ce qui vous lie avec vos clients ? a) Contrat b) Promesse d'achat c) crédit reçu d'un acheteur d) Confiance e) Autre .....  
 10.7. Quel est le mode de paiement de votre récolte? a) Crédit b) cash c) paiement anticipé d) autre .....

- 10.8. Le plus souvent, qui sont vos clients ? a) Intermédiaire ou commerçants b) Consommateur ou ménages
- 10.9. Quel type de clients préférez-vous ? ....., Pourquoi ? .....
- 10.10. D'habitude qui fixe le prix de vente ? .....
- 10.11. Comment appréciez-vous le prix qu'ils vous donnent ? a) Très bas b) raisonnable c) exorbitant
- 10.12. Vous sentez-vous menacé par la concurrence rwandaise ? a) Oui b) Non
- 10.13. En comparaison des produits rwandaise, comment évaluez-vous vos produits en terme de :
- Qualité : Supérieure Inférieure
  - Quantité : Supérieure Inférieure
  - Régularité sur le marché : Régulier Irrégulier
  - Prix : Supérieure Inférieure

### **XI. Autres difficultés**

- 11.1. Vous payez des taxes dans votre activité ? a) Oui b) Non
- 11.2. Si oui, combien des taxes vous payez ? .....
- 11.3. Lesquelles ? .....
- 11.4. Trouvez-vous normal ces taxes ? a) Oui b) Non
- 11.5. Vous payez réellement ces taxes ? a) Oui b) Non
- 11.6. Si non, comment vous faites ? .....
- 11.7. Lister encore d'autres contraintes que vous rencontrez dans l'exercice de votre activité s'il y en a et comment vous faites pour les contourner :

N°	Contrainte	Stratégie
1		
2		
3		
4		
5		

*Merci pour votre collaboration*